

PAGRINDIMAS
DĖL PIRKIMO OBJEKTO NESKAIDYMO Į DALIS

Perkančioji organizacija	UAB "LTG Kompetencijų centras" (toliau – LTG KC)
Pirkimo numeris	33543
Pirkimo objektas	Viešosios debesijos paslaugos
Pirkimo vertės ribos	Tarptautinis pirkimas
Pirkimo būdas	Skelbiamos derybos

LTG KC vykdo tarptautinį pirkimą ir, vadovaudamasi LR viešųjų pirkimų įstatymo 28 str. nuostatomis, siekdama didinti tiekėjų konkurenciją ir atsižvelgdama į smulkiojo ir vidutinio verslo subjektų galimybes įvykdyti pirkimo sutartį, priima sprendimą dėl pirkimo objekto skaidymo į dalis bei šio sprendimo pagrindimą pateikia pirkimo dokumentuose.

Pirkimo objektas į dalis neskaidomas, nes prieš pirkimo inicijavimą, išanalizavus pirkimo objektą ir rinką, nustatyta, jog:

1. LTG grupės verslo tikslai lemia tai, jog visu Pirkimo sutarties galiojimo laikotarpiu yra būtina įgyvendinti „Multi-cloud“ strategiją ir turėti nepertraukiamą prieigą prie bent dviejų viešosios debesijos paslaugų tiekėjų (gamintojų). Taigi, Perkančioji organizacija siekia įsigyti Pirkimo objektą kaip kompleksinį paslaugų modelį, kuris užtikrintų Perkančiosios organizacijos galimybę vienos sutarties pagrindu naudotis bent dviejų debesijos paslaugų gamintojų paslaugomis, jas valdyti ir administruoti vieno tiekėjo kanalu ir kuris būtų visiškai pritaikytas Perkančiosios organizacijos poreikiams ir veiklai.
2. Pirkimo objekto apimtis ir kompleksiskumas yra geriausiai valdomas vieno ir to paties Paslaugų tiekėjo. Suskaidžius pirkimo objektą į dalis, pirkimo sutarties vykdymas taptų per daug brangus ir sudėtingas techniniu požiūriu, skirtingų pirkimo objekto dalių įgyvendinimas būtų glaudžiai susijęs ir dėl to Perkančiajai organizacijai atsirastų būtinybė koordinuoti šių dalių tiekėjus, užtikrinti skirtingų sutarčių ir jų paslaugų teikėjų tarpusavio suderinamumą, spręsti atsakomybės atribojimo klausimus, koordinuoti incidentų šalinimą, o tai keltų riziką netinkamai įvykdyti pirkimo sutartį bei galimai ir LTG grupės įmonių reputacijai.
3. Pabrėžtina, kad Pirkimo objekto skaidymas negalimas dar ir dėl to, kad Perkančiajai organizacijai pasirašius viešojo pirkimo sutartį dėl debesijos paslaugų tiekimo tik iš vieno debesijos gamintojo, nepriklausomai nuo aplinkybių (pavyzdžiui, sisteminio gedimo atveju siekiant užsitikrinti kritinių IT sistemų veikimą), Perkančioji organizacija negalės vykdyti viešojo pirkimo procedūrų dėl debesijos paslaugų teikimo iš kito debesijos gamintojo, nes vis dar turės galiojančią sutartį dėl šių paslaugų, o identiškam pirkimo objektui tuo pačiu metu galiojančios sutartys yra negalimos. Taigi, gedimo atveju Perkančioji organizacija neturėtų teisėto pagrindo užsitikrinti debesijos paslaugų – tuo pačiu ir beveik visų (~ 90%) IT sistemų – tinkamą ir sklandų veikimą. Atsižvelgiant į tai, kad viešosios debesijos paslaugos yra susijusios su reikšminga Perkančiosios organizacijos ir visos LTG grupės IT sistemų dalimi, jų įsigijimo modelis turi užtikrinti ne tik konkretaus gamintojo paslaugų prieinamumą, bet ir realią galimybę operatyviai perorientuoti paslaugų naudojimą į kitą debesijos gamintoją, kai tai būtina dėl incidentų, saugumo reikalavimų, paslaugų lygio pokyčių ar kitų objektyvių aplinkybių. Toks tikslas gali būti pasiektas tik įsigyjant Pirkimo objektą kaip vientisą paslaugų teikimo modelį, o ne per atskiras, tarpusavyje savarankiškas pirkimo dalis.
4. Pirkimo sutartimi naudojantis vieno viešosios debesijos gamintojo paslaugomis Perkančiajai organizacijai taip pat kiltų neapibrėžta teisinė rizika, nes kartu su Pirkimo sutartimi Perkančioji organizacija tuo pačiu priimtų debesijos gamintojo taikomas debesijos paslaugų standartines sąlygas. Debesijos gamintojai periodiškai atnaujiną, tikslina ir pildo šias standartines sąlygas, o Perkančioji organizacija neturi nei teisinių, nei faktinių svertų vykdyti derybas dėl tam tikrų nuostatų įtraukimo ar pašalinimo. Pasirašydama Pirkimo sutartį su tiekėju, kuris suteikia prieigą prie bent dviejų viešosios debesijos paslaugų tiekėjų, Perkančioji organizacija visu Pirkimo

sutarties galiojimo laikotarpiu turės galimybę atsisakyti galimai teisines rizikas keliančių paslaugų naudojimo ir tos pačios Pirkimo sutarties pagrindu rinktis kito debesijos gamintojo teikiamas bei Perkančiosios organizacijos verslo poreikius atitinkančias debesijos paslaugas.

5. Debesijos paslaugų gamintojai tarpusavyje nuolatos konkuruoja ir klientams siūlo palankesnes kainodaros sąlygas, gerina paslaugų lygį (angl. Service Level Agreement, SLA) bei siūlo kitas inovatyvias paslaugas ar pridėtines (nemokamas) naudas. Tik turėdama prieigą prie bent dviejų viešosios debesijos paslaugų tiekėjų Perkančioji organizacija galės rinktis tarp tuo metu palankesnę kainodarą ir paslaugų paketą siūlančių debesijos paslaugų gamintojų ir tik tokiu būdu užtikrins efektyvų Pirkimui skirtų lėšų panaudojimą.
6. Pirkimo objekto neskaidymas į dalis savaime neriboja neproporcingai tiekėjų konkurencijos. Atlikus rinkos vertinimą nustatyta, kad rinkoje veikia tiekėjai, galintys pasiūlyti viešosios debesijos paslaugų teikimo modelį, apimančią prieigą prie daugiau nei vieno debesijos gamintojo paslaugų, taip pat tiekėjai gali pasitelkti partnerius, subtiekejus ar kitus pajėgumus Pirkimo sutarčiai įvykdyti. Pirkimo sąlygomis nėra siekiama privilegijuoti konkretaus debesijos gamintojo ar tiekėjo, priešingai – siekiama sudaryti galimybę Perkančiajai organizacijai sutarties vykdymo metu pasirinkti ekonomiškai, techniškai ir saugumo požiūriu tinkamiausią debesijos paslaugų naudojimo modelį.
7. Įgyvendinant „Multi-cloud“ strategiją, kuomet vienu metu naudojamos kelių debesijos gamintojų paslaugos yra visuotinai paplitusi ir rinkoje naudojama praktika. Geležinkelio paslaugų, kuriame veikia ir Perkančioji organizacija, sektoriuje sprendimą įgyvendinti „Multi-cloud“ strategiją (t. y. susieti savo IT sistemas su keliais debesijos gamintojais vienu metu) jau yra priėmusios Prancūzijos (SNCF), Vokietijos (Deutsche Bahn), Šveicarijos (SBB) ir Suomijos (VR Group) nacionalinės geležinkelių įmonės.

Dėl aukščiau nurodytų aplinkybių Perkančiajai organizacijai būtina nepertraukiama prieiga prie bent dviejų viešosios debesijos paslaugų tiekėjų ir vadovaujantis VPĮ 28 str. 2 d. ir 35 str. 4 d. Pirkimo skaidymas į atskiras objekto dalis yra negalimas. Perkančioji organizacija, priimdama sprendimą neskaidyti Pirkimo objekto į dalis, įvertino VPĮ 28 straipsnyje įtvirtintą siekį skatinti tiekėjų konkurenciją ir sudaryti galimybes pirkimuose dalyvauti smulkiojo ir vidutinio verslo subjektams. Vis dėlto konkrečiu atveju nustatyta, kad Pirkimo objekto skaidymas sukeltų didesnę riziką Pirkimo tikslo pasiekimui, veiklos tęstinumui ir efektyviam sutarties vykdymui negu galima skaidymo nauda konkurencijos didinimo požiūriu.